

## Hitelbiztosítás – Biztonság – Finanszírozási fedezet

Talán már Ön is tapasztalta, hogy olykor a vevők minden indok nélkül elfelejtik kifizetni az elvitt áru vagy igénybe vett szolgáltatás ellenértékét, illetve komoly fizetési késedelembe esnek (akár akaratuk ellenére is), ami az egyre szűkebb pénzügyi források miatt komoly finanszírozási gondokat jelenthet termelők és kereskedők számára. A felszámolások, csődök és végrehajtások száma évről évre emelkedik, jelenleg csak a felszámolások száma évente meghaladja a 25.000-et, azaz a hazánkban bejegyzett cégek közül minden 12-13-ik a tárgyévben felszámolás alá kerül. A bizonytalan gazdasági környezet, az állandó piaci kihívások, a csökkenő fizetőképes kereslet, vagy épp az értékesítési láncban az Ön ügyfelének kereskedelmi partnereinél bekövetkezett eseményekből adódó késedelmes illetve nemleges fizetések miatt egyre többször régi, akár 10-15 éves, eddig jól fizető vevőket is pénzügyi nehézségek elé állíthat, így akaratuk ellenére sem fog tudni fizetni Önnek.

**A hitelbiztosítás ilyen helyzetekre jelenthet biztos védelmet hazai és nemzetközi szinten egyaránt, hiszen ellensúlyozza a hiteles szállításokból eredő pénzügyi veszteség kockázatát, nem fizetés esetén az adott biztosító társaság gondoskodik számlája ellenértékének behajtásáról, sikertelenség esetén pedig kártérítést fizet az Ön részére. Ráadásul az egyetlen biztosítás, ami nem csak kártérítési védelmet nyújt, de egyben pénzt is termel önnek (lásd lentebbi példákat)**

### A hitelbiztosítás további előnyei az alapfunkción túl:

**Forgalomnövekedés:** Új, leendő partnerek esetében információk illetve előzetes fizetési tapasztalatok hiánya miatt általában előrefizetés mellett engedélyezik az áru elvitelét vagy a szolgáltatás igénybevételét, ami sokszor megoldhatatlan problémát jelent a partnernek likviditási nehézségei miatt, különösen tovább értékesítés esetén, ha a partnerei tőle is csak halasztott fizetéssel tudják megvásárolni a terméket. Amennyiben viszont rendelkezik hitelbiztosítási kötvénnyel az ilyen új partnerekre egyszerűen csak fedezetet, limitet kell kérnie az áru vagy szolgáltatás ellenértékéig, és a biztosító által a leendő vevőjére megadott limitig már az első kiszállítás is nyitva szállítás lehet, így a vevő mentesülhet az előrefizetéstől, Ön pedig a kárhányad mértékéig nem fizetésből eredő kockázattól. Az üzlet tehát létrejöhet, ami előrefizetés mellett megghiúsult volna, azaz valós forgalom emelkedést hozhat Önnek a hitelbiztosítás.

**Finanszírozás:** A hitelbiztosítási kötvény bankok és faktorházak által kedvelt fedezeti biztosíték, azaz ha adott vevői, vagy akár az összes hiteles vevőjének számláit szeretné megfinanszíroztatni egy pénzügyi szolgáltatóval, akkor ezt a hitelbiztosítási kötvény zálogjogosításával egyszerűen és gyorsan megteheti, és nagyon gyors átfutással és akár folyamatosan likvid tőkéhez jut.

**Beszállítók Önre kért biztosítási limit értékének emelkedése:** A hitelbiztosítást nem csak Ön, hanem beszállító partnerei is többnyire igénybe veszik, így Cégének beszerzései tekintetében a Hitelbiztosítók által Önre megadott hiteles szállításokra vonatkozó limitek nagysága határozza meg, hogy a beszállító mekkora értékben engedélyezi Cége számára az utólagos fizetés lehetőségét. A Biztosítók számára sokkal kockázatosabb olyan cégekre fedezetet nyújtani, akik nem rendelkeznek maguk is hitelbiztosítási kötvénnyel az adott hitelbiztosítónál, hiszen ilyen esetekben ne áll rendelkezésre a szükséges mértékű információ a cég vevőállományáról, azokat be kell vizsgálni, aminek jelentős költsége van, és azt ténylegesen csak arra a partnerre terhelhetik ki, aki megköti a biztosítási szerződést. Ennek hiányában tehát az ilyen jellegű vevő minősítések nem tudnak olyan mélységűek lenni, ami a biztosító számára csökkentené a lehetséges kockázatokat, és ezáltal növelhetné az Önök cégére kiadható limit nagyságát.

**Ensure Pénzügyi Szolgáltató Kft.**

1171, Budapest, Berkly Lili u. 58. 1. em. 2 • Tel.: 06 1 253-0940 • Fax: 06 1 253-0941 • [www.ensure.hu](http://www.ensure.hu)

Adószám: 13776163-2-13

**Beépíthető a cég saját követeléskezelési rendszerébe:** A biztosító által elvégzett limitvizsgálatok eredményeként megállapított hitelkeretek a saját követeléskezelési rendszerbe beépítve a nyitott szállítási kereteket automatikusan megadhatja, így ne kell Önöknél egy külön kollégának komoly felelősséget vállalva és időbeli leterheltségét növelve, különböző céginformációs forrásokból merítve (melyeknek önmagukban is komoly költségtényezője lehet) megítélni és egyben meghatározni, hogy egy adott vevő mekkora keretösszeg erejéig kaphat engedélyt nyitva szállításra.

**Fizetési morál javulása:** A hitelbiztosítási kötvén nyel rendelkező cégek visszajelzései alapján kimondható, és a hitelbiztosítók belső felmérései is azt bizonyítják, hogy amelyik cég rendelkezik hitelbiztosítással, ott a számlák késedelmes kifizetésének határideje évről-évre folyamatosan csökken, azaz egyre közelebb kerülünk a számlán meghatározott fizetési határidőkhöz. Ennek oka abban keresendő, hogy a hitelbiztosítóknak olyan gazdasági és egyéb eszközeik vannak a követeléskezelési folyamat felgyorsítására, ami más biztosítói háttérrel nem rendelkező követeléskezeléssel foglalkozó cégnek, vagy akár az Ön erre szakosodott munkatársainak nem áll rendelkezésére. Ezeket az eszköz rendszereket a piaci szereplők egyre nagyobb számban ismerhették meg, akár saját magukon tapasztalva az ebből számukra keletkező hátrányokat, hogy amennyiben finanszírozási problémák keletkeznének az adott cégnél és bizonyos érdekek mentén rangsorolniuk kell a kifizetések sorrendjét, akkor a hitelbiztosítással rendelkező partnereket ma már szinte gondolkodás nélkül ennek a sornak az elejére állítják. A hitelbiztosítás ebből adódóan nem csak a nem fizetésből eredő kockázatát csökkenti, de a késedelmes fizetésekből adódó folyamatos plusz finanszírozási költségeit is csökkenti, a kiszállított áru vagy igénybe vett szolgáltatás értéke előbb folyik be Önhöz, ezzel pedig javítja cége likviditását.

**Beszállítók felé fizetendő előleg védelme,** mivel a biztosító abban az esetben is behajt illetve sikertelenség esetén kártérítést fizet, ha Ön az előleget megfizette, de az árut, szolgáltatást nem kapja meg.

**Éven belüli teljesítési garanciából adódó számlák egy részének visszatartott, késleltetett kifizetésének a védelme.** A jellemzően az építőiparban alkalmazott garanciális visszatartások közül az éven belüliek esetében (jellemzően előleg fizetési illetve teljesítési garancia) az ideiglenesen visszatartott részösszeg (jellemzően a teljes számlaösszeg 5-10%) a teljesítés befejezéséig akár el is veszhethet, ha közben a fővállalkozó felszámolásra kerül, hiszen a hitelezői sorban az alvállalkozóként nem a sor elején tartózkodunk, így mire ránk kerülne sor, jellemzően már nem marad olyan vagyonelem, amiből ezt az 5-10%-ot visszakaphatnánk.

**A minél nagyobb forgalom elérése érdekében a Biztosító által nyújtott fedezeten (limit) felett plusz limitvásárlás lehetősége.** Amennyiben a Biztosító nem adja meg az ön által igényelt fedezetet (limitet), akkor van lehetőség limitvásárlásra, és ebben az esetben a megvásárolt limitet fizeti meg egy adott díjban, és az ebből származó forgalom után már nem fogja megfizetni a normál limit esetében forgalom vagy kinnlevőség után fizetett biztosítási díjat. Az ilyen plusz limitnek éves szinten magasabb a díja, mint amit az alap kötvény tartalmaz biztosítási díjkülsként, viszont az ilyen plusz (megvásárolt) limitet csak az első 3 hónapra köteles megvásárolni, utána akár havi szinten hosszabbíthat, ha erre szüksége van, és ez a limit akkor sem vonható vissza, ha a „normál” limit részben vagy egészben törlésre kerülne közben.

**Az ÁFA védelme.** A fordított ÁFA esetét leszámítva belföldön Önnek akkor is meg kell fizetni az állam felé a számla ÁFA tartalmát, ha ezt az Ön partnere nem fizeti ki a kibocsájtott számlát, így ennek ÁFA tartalmát sem. A Hitelbiztosítás belföldön az ÁFA-val növelt számla értékét biztosítja, így a kárhányad erejéig (jellemzően 90%) az ÁFA összegét is megtéríti.

**Biztosítási önrész megtérülésének lehetősége.** A biztosítások esetében jellemzően számolni kell önrésszel, vagy ennek hányában magasabb biztosítási díjjal. A hitelbiztosítás esetében, ha a Biztosítónak nem sikerül a kötvényben rögzített időpontig behajtania ügyfele tartozását az Ön részére, akkor kárfizetési előleget nyújt Önnek a kárhányad erejéig (ez jellemzően 90%), de ezt követően továbbra is igyekszik érvényesíteni a jogos követelést, és amennyiben ez sikerrel jár, akkor elszámolás köteles a maradék 10%-is a Biztosított felé. A maradék 10 %-ból kizárólag a kárfizetést követően az adott tartozás behajtása érdekében számlával igazolt költségeit vonhatja le. A hitelbiztosítás így az egyetlen olyan biztosítás, ahol az Önrész is megtérülhet

A hitelbiztosítási kötvény olyan mint egy lego, sok tucat modul létezik a Biztosítóknál (ezek még csak nem is minden esetben egyformák a 3 multinacionális biztosítónál), és ezekből kell egy alkusznak összerakni a megfelelő elemekből a cégre optimalizált ajánlat bekéréseket, majd végül a kötvényt. A nagyon sok összetevőből adódóan, több száz, több ezer féle kötvény állítható össze, de Önnek nem mindegy, hogy végül melyiket fogja választani. Az alkuszb ebben is az Ön érdekeit képviseli.

A végleges kötvényben olyan speciális elemek segíthetik a céget az egyidejű forgalom és ezen belül nyereség optimalizálásban, fenntartva közben a biztosítási fedezetet, mint

- **Biztosítói fedezet csökkentés esetén annak életbeléptetésének késleltetett határideje**
- **vitatott követelések esetében kártérítési előleg kifizetése a vita lezárásig, ezt követő utólagos elszámolást megtartva.**
- **A kötvényben rögzített behajtási időszak hosszának lerövidítése igen esetén a minél gyorsabb megtérülés érdekében**
- **szerződéses illetve gyártási modulok alkalmazása, aminek segítségével, nem csak a kiszállított áru, elvégzett szolgáltatás ellenértékének kifizetését védi a hitelbiztosítás, hanem már abban az időszakban is védelmet nyújt a megrendelője esetleges felszámolása esetén, amikor még csak gyártás és/vagy szállítás alatt van a megrendelt áru**
- **Szerződésből adódó teljesítési kötelezettségeinek teljesítése érdekében az adott vevő esetében részben vagy egészben törölt limitek esetén, adott időszakra még fennállhat az eredeti feltételekkel és limittel a további szerződés szerinti teljesítés.**
- **Előre meghatározott feltételekkel és limit mértékéig Ön határozhatja meg a partnerének kiadható limitet a biztosító helyett, ami gyors és költséghatékony megoldás.**

**Hitelbiztosítás: Védje meg vállalkozását az ügyfeleiben rejlő kockázatoktól, optimalizálja vevőhitelezési stratégiáját, hogy biztosítsa a belföldi és az export értékesítést, növelje forgalmát, akár kockázatosabb országokban, vagy kockázatosabb vevőknél is.**

Forduljon hozzám bizalommal, teremtsünk lehetőséget közösen egy személyes konzultációra, ahol minden kérdésére választ adhatok, és ami az Ön számára költség és kötelezettségmentes.

Üdvözléssel

**Susztér András**

**Ensure Pénzügyi Szolgáltató Kft.**

1171 Bp., Berký Lili u.58.I.em.2.

Mobil: [+36 70-625-5447](tel:+36706255447) [+36 30-366-0736](tel:+36303660736)

Tel: [+36 1 253-0940](tel:+3612530940)

email: [susztar.andras@ensure.hu](mailto:susztar.andras@ensure.hu)

web: [www.ensure.hu](http://www.ensure.hu); [www.biztositasialkuszb.net](http://www.biztositasialkuszb.net)

---

**Ensure Pénzügyi Szolgáltató Kft.**

1171, Budapest, Berký Lili u. 58. 1. em. 2 • Tel.: 06 1 253-0940 • Fax: 06 1 253-0941 • [www.ensure.hu](http://www.ensure.hu)  
Adószám: 13776163-2-13

**Ensure Pénzügyi Szolgáltató Kft.**

---

1171, Budapest, Berky Lili u. 58. 1. em. 2 • Tel.: 06 1 253-0940 • Fax: 06 1 253-0941 • [www.ensure.hu](http://www.ensure.hu)  
Adószám: 13776163-2-13